



PRICE SENSITIVE

COMUNICATO STAMPA

Annual Recurring Revenues SaaS in crescita del 22%
Vendite CPaaS in decrescita del 5%

Milano, 10 aprile 2024 – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica in data odierna i dati del primo trimestre (Q1 2024) relativi alle vendite della linea di business CPaaS e alle Annual Recurring Revenues (ARR) della linea di business SaaS a marzo 2024.

I dati, non sottoposti a revisione, mostrano

- per la linea di business SaaS (Software as a Service), un ARR pari a 12,1M EUR a marzo 2024, in crescita del 20,1% rispetto al dato di pari periodo 2022 (ovvero 21,8% a cambio costante);
- per la linea di business CPaaS (Communication Platform as a Service), una decrescita del 5,1% nel Q1 2024 (a 14M EUR) rispetto al Q1 2023 (14,8M EUR).

Principali dati e indicatori

ARR SAAS

Business Unit	ARR Marzo 2024	ARR Marzo 2023	Var %
Beefree EUR/000	12.058	10.039	20,1%
Beefree USD/000	13.116	10.768	21,8%

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. L'ARR (Annual Recurring Revenue) è calcolato sommando i canoni annuali di abbonamento attivi di marzo 2024 e 2023 e non disdetti. Nel caso di canoni mensili, il valore viene annualizzato (moltiplicato per 12). I canoni rappresentano le vendite ricorrenti: tale voce non include le vendite di servizi professionali, traffico SMS e altri servizi venduti una tantum, mentre include usage fee come chiamate API, hosting di immagini e utenti aggiuntivi che hanno un

comportamento ricorrente (dato stimato per il mese di marzo 2024). L'ARR non rappresenta pertanto un dato di tipo storico, comparabile con le vendite CPaaS sotto riportate.

VENDITE CPAAS

Business Unit	Q1 2024	Q1 2023	Var %
Agile Telecom	14.045	14.796	(5,1%)

Dati in EUR/000.

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. Il dato sopra riportato potrebbe differire da quanto riportato in sede di bilanci o relazioni gestionali di periodo per imputazioni di competenza.

Per quanto riguarda la linea di business CPaaS, **Agile Telecom** ha registrato vendite Q1 pari a circa 14M EUR, in decrescita del 5% rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, coerentemente con il progetto strategico di miglioramento dei margini anche a scapito della crescita del fatturato.

Passando alla linea di business SaaS, la Business Unit **Beefree** (beefree.io), con un ARR di 12,1M di Euro (ovvero 13,1M di USD), considerando il cambio storico EUR/USD alla stipula dei contratti, in crescita di circa il 20% (ovvero circa il 22% a cambio costante) rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, grazie all'incremento dei volumi di vendita e di usage.



Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 31%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

Growens Investor Relations
Micaela Cristina Capelli
+39 02 71040485
investor.relations@growens.io

Euronext Growth Advisor
BPER Banca
+39 051 2756537
growens@bper.it

Growens Ufficio Stampa
Maria Giulia Ganassini
+39 02 89603080
press@growens.io
growens.io