



PRICE SENSITIVE

COMUNICATO STAMPA

Il Consiglio di Amministrazione prende visione dei principali dati economico - finanziari del primo trimestre

Ricavi 20,9 mln EUR (+16%): Beefree +10%; Agile Telecom +21%

Gross Profit 5,4 mln EUR (+13%)

EBITDA 1,1 mln EUR (+341%)

Milano, 7 maggio 2026 – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica che in data odierna il Consiglio di Amministrazione della Società si è riunito per prendere visione di alcuni dati economico-finanziari consolidati relativi al primo trimestre dell’esercizio 2026.

I dati consolidati mostrano una crescita consolidata al 16,1% per i ricavi nel Q1 2026, a 20,9 milioni di Euro, rispetto al Q1 2025 (18,0 milioni di Euro); e un EBITDA più che triplicato da 0,3 a 1,1 milioni di Euro, principalmente per effetto del miglioramento della marginalità di entrambe le Business Unit.

“I risultati del primo trimestre 2026 confermano che il business è profittevole e mostra un sano Gross Margin. In particolare, i ricavi di entrambe le Business Unit continuano la crescita a doppia cifra, seppure con una penalizzazione sul mercato USA dovuta al cambio.”

Matteo Monfredini, Presidente e fondatore di Growens

“Il 2026 rappresenta un anno di focalizzazione strategica per Beefree, sia a livello di brand che di prodotto, con l’obiettivo di essere il punto di riferimento per chi costruisce esperienze di content creation nell’era degli agenti AI. Lo sviluppo del nostro AI Co-pilot rappresenta un investimento strutturale nel ridefinire l’esperienza dei nostri utenti, portando l’intelligenza artificiale al centro di tutto il processo creativo: inspiration, creazione, gestione, quality assurance. Parallelamente, il rilascio della open beta di MCP v2 in modalità headless apre ai clienti di Beefree SDK la possibilità concreta di costruire funzionalità native integrate con agenti AI, abilitando una nuova generazione di applicazioni intelligenti sulla nostra infrastruttura. A completare questa traiettoria, l’attività di review del Price & Packaging, condotta sia su Beefree che su Beefree SDK, ci consentirà di allineare la nostra proposta di valore alla maturità del mercato e di sostenere un’espansione significativa nel segmento enterprise.”

Nazzareno Gorni, Amministratore Delegato e fondatore di Growens

Sintesi dei principali risultati

Le principali voci di risultato del Gruppo relative al trimestre chiuso al 31 marzo 2026 sono le seguenti:

Descrizione in unità di Euro	Q1 2026	%	Q1 2025	%	Variazione	Var.%
Ricavi SaaS	3.733.953	17,9%	3.647.001	20,3%	86.953	2,4%
Ricavi CPaaS	17.035.463	81,5%	14.139.773	78,6%	2.895.690	20,5%
Altri ricavi	132.074	0,6%	212.964	1,2%	(80.891)	(38,0%)
Totale Ricavi	20.901.490	100,0%	17.999.738	100,0%	2.901.752	16,1%
Gross Profit	5.379.643	25,7%	4.751.796	26,4%	627.847	13,2%
EBITDA	1.102.711	5,3%	250.304	1,4%	852.407	340,5%
EBT	11.248	0,1%	(765.288)	(4,3%)	808.266	101,4%

La **linea di business SaaS** (Software-as-a-Service) include i servizi forniti tramite piattaforme accessibili in modalità *cloud*, utilizzate sulla base di contratti pluriperiodo prevalentemente con canoni ricorrenti (c.d. *subscription*), dalla *Business Unit* Beefree. La **linea di business CPaaS** (Communication-Platform-as-a-Service) copre l'insieme dei servizi di *messaging* forniti su base *wholesale* tramite API, rappresentati dalla *Business Unit* Agile Telecom.

Le principali voci di risultato del primo trimestre per Business Unit sono le seguenti:

in unità di Euro	RICAVI			EBITDA		
	31/03/2026	31/03/2025	%	31/03/2026	31/03/2025	%
Agile Telecom	17.174.506	14.148.926	21,4%	1.015.556	541.697	87,5%
Beefree	3.609.329	3.655.020	(1,3%)	12.640	(422.768)	103,0%
Holding	3.319.892	3.520.705	(5,7%)	45.374	109.955	(58,7%)
Rett. Consolidam.	(3.202.237)	(3.324.913)	3,7%	29.141	21.421	36,0%
TOTALE	20.901.490	17.999.738	16,1%	1.102.711	250.304	340,5%

La posizione finanziaria netta al 31 marzo 2026 è la seguente:

Posizione Finanziaria Netta Consolidata	31/03/2026	31/12/2025	Variazione	Var. %
A. Disponibilità liquide	1.714.258	2.115.042	(400.784)	(18,9%)
B. Mezzi equivalenti a disponibilità liquide				
C. Altre attività finanziarie correnti	12.896.175	13.359.098	(462.923)	(3,5%)
D. Liquidità (A) + (B) + (C)	14.610.433	15.474.140	(863.707)	(5,6%)
E Debito finanziario corrente	2.427.117	2.494.034	(66.917)	(2,7%)
F. Parte corrente dell'indebitamento non corrente	989.588	989.588		
G. Indebitamento finanziario corrente (E) + (F)	3.416.705	3.483.622	(66.917)	(1,9%)
H. Indebitamento fin. corrente netto (G) - (D)	(11.193.728)	(11.990.518)	796.790	(6,6%)
I. Debito finanziario non corrente	962.515	807.180	155.335	19,2%
J. Strumenti di debito				
K. Debiti commerciali e altri debiti non correnti				
L. Indebitamento fin. non corrente (I) + (J) + (K)	962.515	807.180	155.335	19,2%
M. Totale indebitamento finanziario (H) + (L)	(10.231.213)	(11.183.338)	952.125	(8,5%)
Altre Attività finanziarie a lungo termine	(1.165.886)	(1.172.662)	6.776	(0,6%)
Debito fin. corrente Right of Use IFRS 16	333.793	457.099	(123.306)	(27,0%)
Debito fin. non corrente Right of Use IFRS 16	681.237	597.677	83.560	14,0%

Indebitamento finanziario adjusted	(12.412.128)	(13.410.775)	998.647	(7,4%)
------------------------------------	--------------	--------------	---------	--------

Circolare ESMA 32-382-1138 del 04/03/2021 par. 175 orientamento 39

Si ricorda che tutti i risultati sopra riportati sono di natura gestionale e non assoggettati a revisione contabile.

Commenti ai risultati

I **Ricavi** complessivi consolidati del primo trimestre del 2026 sono passati da 18,0 milioni a 20,9 milioni di Euro con una crescita del 16,1% rispetto al pari periodo dell'esercizio precedente: tale risultato è sostenuto dalla crescita della componente CPaaS, superiore al 20%, per una incidenza superiore all'81% sui ricavi complessivi, nonché dalla crescita superiore al 2% della linea SaaS, per una incidenza del 18% sul totale dei ricavi.

La **Business Unit Agile Telecom** ha prodotto i ricavi più alti in valore assoluto, pari a circa 17,2 milioni di Euro, con una crescita di circa il 21,4%, proseguendo la strategia di focus sulla redditività dei contratti.

La **Business Unit Beefree** ha realizzato un incremento dei ricavi di circa il 10% a cambio costante, attestandosi oltre 3,6 milioni di Euro di ricavi o 4,2 milioni di Dollari USA, grazie all'incremento dei volumi di vendita controbilanciati tuttavia dalla perdita di fatturato ricorrente di un grande cliente. Il cambio Euro/Dollaro USA del periodo penalizza i ricavi contabilizzati mostrando una decrescita figurativa dell'1,3%. L'ARR (Annual Recurring Revenue, ossia una metrica molto diffusa di misurazione della performance di un business a *subscription*, indicativa del valore medio annualizzato ricorrente dei contratti in essere) è superiore a 17,3 milioni di Dollari USA a marzo 2026.

I ricavi consolidati ricorrenti (da sottoscrizioni di prodotti SaaS - *Software as a Service*), che rappresentano il 18% del totale a circa 3,7 milioni di Euro, crescono del 2,4% rispetto allo stesso periodo dell'esercizio 2025.

I **ricavi realizzati all'estero** ammontano a circa 15,9 milioni di Euro e rappresentano il 77% del totale, mostrando una crescita superiore al 21% rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente.

L'**EBITDA** consolidato del primo trimestre del 2026 supera 1,1 milioni di Euro, in crescita di oltre il 340% rispetto al dato di pari periodo 2025. L'incremento di questa cifra, sia in valore assoluto sia relativo, è dovuto al miglioramento della marginalità di entrambe le Business Unit, Agile Telecom e Beefree, i cui ricavi crescono in maniera più che proporzionale rispetto ai costi, in particolar modo i costi di Sales&Marketing sono cresciuti del +9%, a fronte di un contenimento delle voci di Ricerca & Sviluppo (-8%, di cui spesi a conto economico -14%) e dei costi generali (-4%). La marginalità di Agile Telecom risulta quasi raddoppiata rispetto al Q1 2025.

Il Gross Profit mostra una crescita superiore al 13%, a 5,4 milioni di Euro, con un'incidenza circa del 26% sui ricavi, mentre l'**EBT** è sostanzialmente a pareggio a circa 11mila Euro.

La **Posizione Finanziaria Netta** consolidata al 31 marzo 2026 è pari a circa 10,2 milioni di Euro di cassa, inferiore rispetto al saldo di cassa di 11,2 milioni di Euro al 31 dicembre 2025. La variazione è legata a dinamiche stagionali strutturalmente negative per la liquidità nel primo trimestre, riconducibili a due principali fattori. In primo luogo, Growens è interessata dal versamento dei contributi previdenziali relativi al mese di dicembre 2025, che, per effetto delle tredicesime, risultano doppi rispetto alla quota mensile

ordinaria, cui si aggiunge la mancata disponibilità del credito IVA di Gruppo dell'esercizio precedente legata ai tempi dell'iter di compensazione e rimborso. In secondo luogo, Agile Telecom è chiamata a regolare le fatture passive relative a novembre e dicembre 2025, mesi record dal punto di vista dei volumi, con il conseguente picco negli esborsi verso i fornitori principali. Ad essi si aggiunge l'assorbimento di cassa della controllata Beefree, attualmente interessato da un significativo contenimento riconducibile all'efficientamento dei costi. L'effetto dell'adozione del principio contabile IFRS 16, relativo ai costi di affitto, leasing e noleggio comporta una posta di indebitamento figurativo pari a circa 1 milione di Euro. La liquidità disponibile ammonta a 14,6 milioni di Euro. Nel risultato adjusted si è inoltre evidenziata la liquidità investita attualmente vincolata in escrow sulla base di specifici accordi contrattuali con TeamSystem S.p.A. come da prassi consolidata in operazioni similari, pari a residui 1,2 milioni di Euro.

Sintesi dei principali KPI

SAAS

KPI	Beefree	Data
ARR	17.253.838\$	marzo 2026
ARR App	5.571.996\$	marzo 2026
ARR SDK	11.701.668\$	marzo 2026
ARR growth	+7%	marzo 2026
Gross margin	89%	Q1 2026
EBITDA margin	2%	Q1 2026
Net Revenue Retention	97%	marzo 2026

Dati gestionali non approvati dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposti a revisione



Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 35%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

Growens Investor Relations

Micaela Cristina Capelli
+39 02 71040485
investor.relations@growens.io

Euronext Growth Advisor

BPER Banca
+39 051 2756537
growens@bper.it

Growens Ufficio Stampa

Maria Giulia Ganassini
+39 02 89603080
press@growens.io
growens.io