



PRICE SENSITIVE

COMUNICATO STAMPA

Annual Recurring Revenues SaaS in crescita dell'8,5%
Vendite CPaaS +4%

Milano, 10 luglio 2026 – Growens S.p.A. – GROW (la “Società” o l’“Emittente” o “Growens”), società ammessa alle negoziazioni su Euronext Growth Milan, sistema multilaterale di scambi organizzato da Borsa Italiana, e operante nel settore delle *cloud marketing technologies*, comunica in data odierna i dati del secondo trimestre (Q2 2026) relativi alle vendite della linea di business CPaaS e alle Annual Recurring Revenues (ARR) della linea di business SaaS a giugno 2026.

I dati, non sottoposti a revisione, mostrano

- per la linea di business SaaS (Software as a Service), un ARR pari a 15,9M EUR a giugno 2026, in crescita del 6% rispetto al dato di pari periodo 2025 (ovvero +8,5% a cambio costante);
- per la linea di business CPaaS (Communication Platform as a Service), una crescita superiore al 4% nel Q2 2026 (a 15,2M EUR) rispetto al Q2 2025 (14,6M EUR).

Principali dati

ARR SAAS

Business Unit	ARR Giugno 2026	ARR Giugno 2025	Var %
Beefree EUR/000	15.868	14.968	6,0%
Beefree USD/000	18.365	16.922	8,5%

Dati in EUR/000. Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. L'ARR (Annual Recurring Revenue) è calcolato sommando i canoni annuali di abbonamento attivi di giugno 2026 e 2025 e non disdetti. Nel caso di canoni mensili, il valore viene annualizzato (moltiplicato per 12). I canoni rappresentano le vendite ricorrenti: tale voce non include le vendite di servizi professionali, traffico SMS e altri servizi venduti una tantum, mentre include usage fee come chiamate API, hosting di immagini e utenti aggiuntivi

che hanno un comportamento ricorrente (dato stimato per il mese di giugno 2026). L'ARR non rappresenta pertanto un dato di tipo storico, comparabile con le vendite CPaaS sotto riportate.

VENDITE CPAAS

Business Unit	Q2 2026	Q2 2025	Var %
Agile Telecom	15.216	14.623	4,1%

Dati in EUR/000.

Dato gestionale non approvato dal Consiglio di Amministrazione e non sottoposto a revisione. Il dato sopra riportato potrebbe differire da quanto riportato in sede di bilanci o relazioni gestionali di periodo per imputazioni di competenza.

Per quanto riguarda la linea di business CPaaS, **Agile Telecom** ha registrato vendite Q2 pari a circa 15,2M EUR, in crescita del 4% rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, e mostra una crescita del fatturato su base semestrale del 12,4%. Tale dato rispecchia l'acquisizione di nuovi clienti, nonché l'incremento del traffico sui clienti esistenti.

Passando alla linea di business SaaS, la Business Unit **Beefree** (beefree.io) ha registrato un ARR di 15,9M di Euro (ovvero 18,4M di USD), considerando il cambio storico EUR/USD alla stipula dei contratti, in crescita del 6% (ovvero +8,5% a cambio costante) rispetto al medesimo periodo dell'esercizio precedente, grazie principalmente alla crescita di Beefree SDK e al relativo repricing nel mese di maggio.



Growens (GROW) è uno dei principali player in Europa nel campo delle Cloud Marketing Technologies, con migliaia di clienti in tutto il mondo. Le sue soluzioni SaaS e CPaaS consentono a PMI e grandi aziende di comunicare efficacemente con i propri clienti attraverso modalità in costante evoluzione. A partire da MailUp, dal 2002 il Gruppo ha intrapreso un percorso di costante crescita sia organica sia per linee esterne, culminato nel lancio di prodotti innovativi come [Beefree.io](https://beefree.io).

La società è ammessa alle negoziazioni sul sistema multilaterale di negoziazioni Euronext Growth Milan (EGM) dal 2014, con un flottante superiore al 35%.

ISIN IT0005040354 - Reuters: GROW.MI - Bloomberg: GROW IM

Media & Guidelines: <https://growens.io/en/media-guidelines>

Per informazioni

Growens Investor Relations
Micaela Cristina Capelli
+39 02 71040485
investor.relations@growens.io

Euronext Growth Advisor
BPER Banca
+39 051 2756537
growens@bper.it

Growens Ufficio Stampa
Maria Giulia Ganassini
+39 02 89603080
press@growens.io
growens.io